

# Atraktívnym regiónom pre investorov je východné Slovensko

Author: SITA - Slovenská tlačová agentúra | Published: 26.09.2007

Na východnom Slovensku existuje potenciál pre rozvoj podnikania, ale východ nie je pripravený na prijatie investorov. Na stredajšej konferencii Slovak Real 2007, ktorú organizoval Institute for International Research, to konštatovala regionálna manažérka Slovenskej agentúry pre rozvoj investícií a obchodu (SARIO) Oľga Borošová. „Všetci investori idú na východ, to skutočne tak je,“ potvrdila Borošová, pričom upresnila, že investorov v prešovskom kraji je veľa, ale pozemky na ktorých by mali vyrásť priemyselné parky sú slabo pripravené. V celoslovenskom meradle sa podľa nej začala druhá fáza investovania spočívajúca v expanzii firiem, ktoré sú už na našom území etablované. Príchod úplne nových firiem už nie je taký mohutný ako ešte prednedávnom. SARIO propaguje mestá Prešov a Košice zahraničným investorom ako „twin city“ kvôli dopĺňaniu sa oboch miest, či už v oblasti ľudských zdrojov alebo lacnejšej prevádzky kancelárií v meste Prešov. Najviac však napomáha obom mestám fakt, že je medzi nimi vybudovaná diaľnica a sú tak od seba vzdialené len 20 minút cesty autom. „Tým, že sú tieto mestá prepojené, oslovujú nás firmy z oblasti high-tech, aj keď v Prešove je univerzita zameraná na humanitné smery,“ uviedla ako príklad Borošová. Prešovský kraj v súčasnosti podľa nej zažíva boom v oblasti developmentu. Developeri podľa Borošovej už v Prešove vykúpili takmer všetky pozemky. „Máme investorov, ktorí chcú vytvoriť v Prešove svoje centrá pre oblasť východnej Európy,“ konštatovala Borošová.

Investori na Slovensko prichádzajú podľa zástupkyne SARIO aj kvôli štátnej podpory, avšak tá je v poradí až tretím dôvodom po vyhovujúcej infraštruktúre a dostatku kvalifikovanej pracovnej sily. Základným nástrojom prilákania zahraničných investorov sú granty, ktoré sú určené na nákup hmotného a nehmotného investičného majetku. Ďalším nástrojom sú úľavy na dani z príjmov a príspevky na novovytvorené pracovné miesta. Borošová tiež pripomenula stropy investičnej pomoci na nákup investičného majetku pre veľké podniky na roky 2007 až 2013. Pre Bratislavu platí pomoc do výšky 10 %, avšak len do konca budúceho roka. Po tomto termíne už podniky nebudú dotované štátom. Maximálna investičná pomoc pre západné Slovensko je 40 %, pre oblasti stredného a východného Slovenska predstavuje strop investičnej pomoci 50 %.

Martin Varačka z oddelenia priemyselných parkov a logistiky spoločnosti Colliers International potvrdil, že na západnom Slovensku už nie je dostatok pracovnej sily. „Jedinou svetlou výnimkou je Trenčín, kde prednedávnom prepúšťala Ozeta,“ uviedol Varačka. Tento región má z pohľadu geografickej a demografickej štruktúry, ale aj z pohľadu rozvinutej infraštruktúry podľa neho obrovský potenciál. Investori sa budú orientovať na juhovýchodné Slovensko a tiež až na najvýchodnejšie oblasti Slovenska, pretože mestá, ktorými prechádza diaľnica hlásia nedostatok pracovnej sily. „Osobne by som dal tomu rok, dva, kedy sa regióny Košice a Prešov zahustia investormi, tak ako je to na západnom Slovensku,“ informoval Varačka. Podľa jeho tvrdení čaká v horizonte dvoch až troch rokov podobný rozvoj aj stredné Slovensko, kde je v súčasnosti ešte dostatok pracovnej sily.

---

26.09.2007 15:25, SITA - Slovenská tlačová agentúra